



**Buck
Consultants
International**

Propositiedocument Business Cluster Semiconductors - aanbevelingen -

Uitgevoerd in opdracht van:
Business Cluster Semiconductors

Nijmegen, februari 2012

A solid dark blue horizontal bar spans the width of the page at the bottom.

A Veranker en versterk de toppen (circuits, design en equipment & materials) in Nederland

Acties

- A1: Wordt als BCS hét nationale gezicht van de semiconductorindustrie door het ledenbestand uit te breiden tot 95 - 100% van de potentiële bedrijven
- A2: Breng de competenties van bedrijven en kennisinstellingen in beeld en maak deze (online) toegankelijk voor het gehele cluster
 - Faciliteer gebruik hiervan door de inzet van makelaars en ontmoetingsdagen
- A3: Formuleer een gezamenlijke propositie met Leuven (en eventueel het Ruhrgebied) om uit te groeien tot “*European Region of Excellence for Semiconductors*”
 - Hiermee kunnen de Nederlandse toppen gekoppeld worden aan Belgische (IMEC) en Duitse toppen
- A4: Vraag de overheid om duidelijke keuzes te maken voor het belang van het semiconductorcluster en semiconductors als enabling technology
 - Bijvoorbeeld in internationale handelsreizen, nationale promotie en lobby richting Brussel

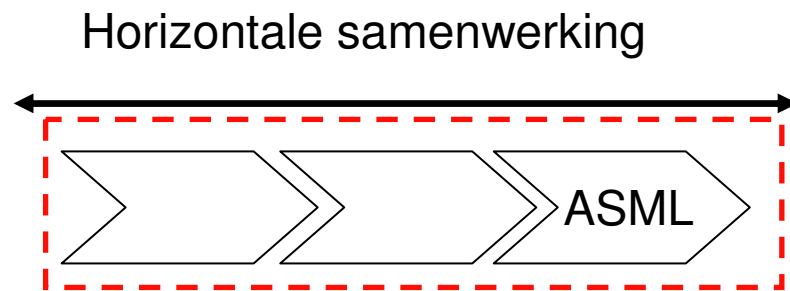
B Stimuleer applicatieontwikkeling door publiek-private samenwerking op 'kassa' niveau

Acties

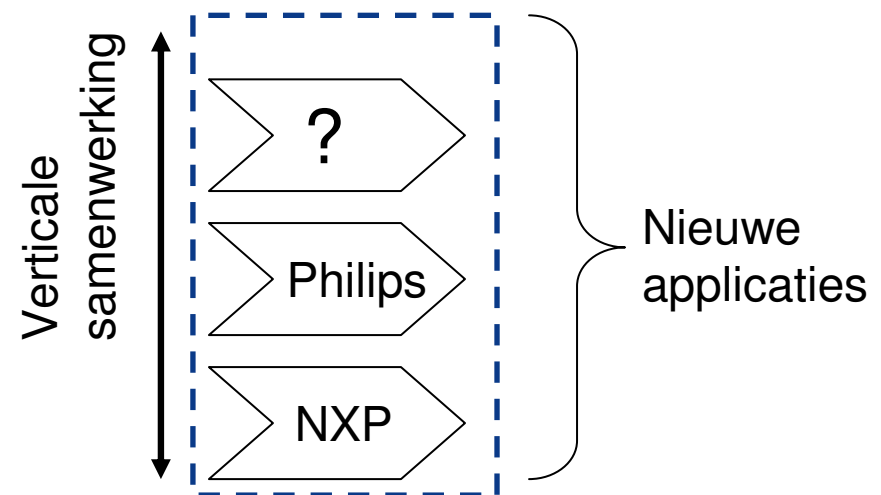
- B1: Identificeer de grootste belemmeringen tussen kennis en kassa en ontwikkel efficiënte programma's om deze aan te pakken
 - Besteed hierbij alleen aandacht aan kansrijke segmenten als automotive, medical en security
- B2: Betrek overheden om productgerichte innovatie te ondersteunen
 - Dit kan door gericht innovatief bij Nederlandse bedrijven in te kopen om maatschappelijke doelstellingen te behalen, bijvoorbeeld door te investeren in slimme straatverlichting voor kostenreductie en verduurzaming
 - BCS zou hierbij leidend moeten zijn richting de provincie en de bedrijven richting de EU
- B3: Vorm triple helix consortia rond de ontwikkeling van nieuwe toepassingen, waarin alle partijen risicodragend participeren
 - Koppel bijvoorbeeld IP van kennisinstellingen aan innovatief MKB
 - Semiconductors en Equipment & materials zijn hierbij verschillende markten die op sommige thema's om een verschillende benadering vragen (zie volgende sheet)

- Verschillende segmenten vragen om een verschillende benadering van samenwerking.

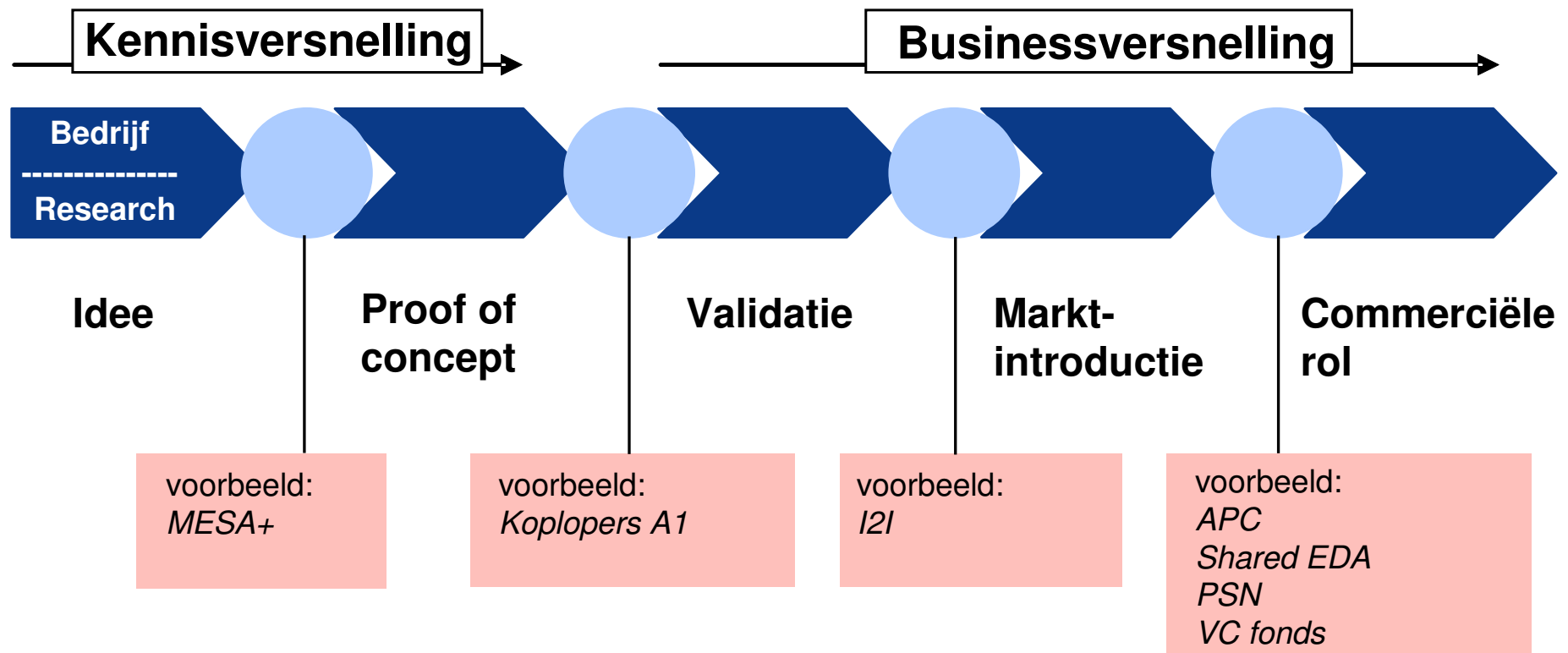
Equipment & materials bedrijven zijn gericht op het vergroten van efficiëntie in de keten en in productontwikkeling en op standaardisering




Semiconductor- en applicatiebedrijven zijn gericht op het ontwikkelen van nieuwe toepassingen en producten en het omzetten van kennis en kunde in kassa



- Identificeer de knoppen in de kennis – kassa keten om aan te draaien en spits die toe op specifieke productgroepen



 Sleutelprojecten t.b.v. businessversnelling in waardeketens

Bron: BCI (2012)

C Voorkom achterblijven op kennis & talent

Acties

- C1: Organiseer uitwisseling van competentiebehoeften tussen bedrijven en onderwijsinstellingen en ontwikkel curricula
 - Denk hierbij zowel aan studenten en starters als aan de ontwikkeling van cursussen en opleidingen op een hoger ervaringsniveau
- C2: Houd het kennisniveau en de kennisinfrastructuur in Nederland internationaal concurrerend
 - Maak daarvoor bijvoorbeeld keuzes voor de locatie van onderzoek of faciliteiten om op specifieke thema's meer massa en focus te organiseren